
 Berufskolleg Opladen	Quantitativer und Qualitativer Angebotsvergleich	A 9
--	---	------------

Aufgabe 17:

Sie sind weiterhin als Auszubildende/n in der Beschaffungsabteilung eingesetzt. Ihr Vorgesetzter hat Ihnen die Aufgabe übertragen einen neuen Lieferanten für die 1100 benötigten Kettenschaltung herauszusuchen. Sie haben dafür bei drei Lieferanten um ein Angebot gebeten als folgendes Mail kommt:

 Fly Bike: Oliver Tühne
<p>Liebe Frau Nemnitz- Müller,</p> <p>die von Ihnen ermittelten Hersteller, die wir als neue Lieferanten von Kettenschaltungen in Betracht gezogen haben, haben mir inzwischen Angebote vorgelegt.</p> <p>Bitte prüfen Sie, welcher unter rein qualitativen Gesichtspunkten am besten geeignet ist. Anbei die Konditionen die mir die Lieferanten haben zukommen lassen.</p> <p>Angebot 1: Die Tamino INC. Japan bietet Kettenschaltungen zum Listenpreis von 30,00€ an. Bei einer Bestellung bis 1000 Schaltungen bietet der Hersteller 10% Mengenrabatt. Bei einer Bestellung über 1000 Schaltungen erhöht sich der Rabatt auf 12%. Geliefert wird frei bis zum Hafen in Hamburg. Die Transportkosten einer Spedition vom Hafen bis zu uns betragen 3000€. Der Anbieter gewährt ein Skonto in Höhe von 2% auf den Warenwert, wenn die Zahlung innerhalb von acht Tagen erfolgt.</p> <p>Angebot 2: Der deutsche Hersteller Fox KG bietet Kettenschaltungen zum Listenpreis von 38,00€ an. Fahrradhersteller erhalten grundsätzlich 20% Herstellerrabatt und 3% Skonto bei der Zahlung innerhalb von 10 Tagen nach Rechnungseingang. Verpackungskosten 5,00€ für 100 Kettenschaltungen. Bei Lieferung entstehen Kosten von 250,00€.</p> <p>Angebot 3: Der italienische Produzent Tutto Bici bietet Kettenschaltungen zum Preis von 31,00€ an. Bei der gegebenen Absatzmenge gewährt er 5% Mengenrabatt und 2% Skonto bei einer Zahlung innerhalb von acht Tagen. Die Schaltungen befinden sich in einem Auslieferungslager in Deutschland. Für die Anlieferung der Ware berechnet das Unternehmen eine Pauschale von 2% auf den Warenwert.</p> <p>Beste Grüße,</p> <p>Oliver Tühne</p> <p>PS: Der Warenwert ist gleich dem Zieleinkaufspreis.</p>

- a) **Ermitteln** Sie zunächst den preisgünstigeren Anbieter. Nutzen Sie dafür das Arbeitsblatt.
- b) **Schreiben** Sie eine Antwortmail an Oliver Thüne in der Sie ihre Entscheidung begründen.



Vorlage Arbeitsblatt Aufgabe 4: Quantitativer Angebotsvergleich

	Tamino INC. Japan	in EURO	Fox KG	in EURO	Tutto Bici	in EURO
Listeneinkaufspreis						
- Rabatt						
= Zieleinkaufspreis						
- Skonto						
= Bareinkaufspreis						
+ Bezugskosten						
Bezugspreis gesamt						
Bezugspreis pro Stück						